



Аренда оборудования – разумные инвестиции

В сфере центров досуга, основанных на видеосимуляторах, как и в сфере любого другого бизнеса, постоянно встают одни и те же вопросы: «Принесет ли это мне доход? Сколько? Какова вероятность того, что вложу деньги и пролечу?». И как только подобные вопросы будут озвучены, менеджеры продаж начинают развенчивать ваши страхи миллионом примеров и заверений. Но подобные заверения не помогают, так как в большинстве своем они оторваны от вашей конкретной ситуации, они описывают ситуации в других условиях (уровень дохода граждан, количество потенциальных клиентов, уровень конкурентной борьбы, потребности клиентов). Автоматически в голову лезут мысли: «Не пытается ли менеджер меня убедить потому, что у него есть норма по объему продаж, или его зарплата базируется на проценте с продаж? А если так, то в действительности у меня все может пойти совсем не так как в описанных им ситуациях...»

Чтобы уменьшить риск неверного расходования средств, или даже свести его к нулю, нужно хорошенько разобраться в сути вопроса,

найти ситуации, близкие к своим, оценить компетентность предложений (часто советуют делать то, что сами никогда не делали). Наконец, можно попробовать бизнес без капитальных вложений – путем аренды оборудования.

Аренда развлекательного оборудования – это нормальное желание арендаторов в любой сфере развлечений и досуга. Давайте представим на минуту, что любой свой бизнес вы бы открывали не в арендуемом помещении, а в собственном? Бизнес был бы невозможен по причине высоких требований к начальному капиталу, а в случае желания заняться другим делом нужно будет еще продать недвижимость...

В связи с большим количеством подобных запросов, Мы открыли подобную услугу аренды на территории всей России, а не только Москвы и Подмосковья.

Как и при продаже, при аренде Мы анализируем ваши условия работы и даем рекомендации по формированию развлекательного заведения, его насыщению и подбору оборудования.

В результате вы получаете: развлекательное оборудование, которое можете вернуть (если дело не пойдет так, как хотелось бы) или выкупить, не тратясь на двойные транспортные расходы. Также вы получаете гарантию на оборудование. Но самое главное: вы исключаете риск того, что придется вложить существенную сумму, а дело не пойдет.

Практика уже почти 2-х лет работы данной программы показала ее эффективность. В данный момент возникла серьезная необходимость в проведении семейного досуга в городах с населением 30-80 тысяч человек. При этом для подобного досуга нет ничего, хотя предприниматели даже получают субсидии из местного бюджета для организации подобных заведений, т.е. на такие проекты есть спрос.

Но лучше попробовать, чем 100 раз услышать. Основные моменты нашей программы:

- География работы - вся Россия.
- Количество оборудования не ограничено.
- Арендная плата - до 4500 руб. за симулятор.
- Возможность выкупа.
- Возможность возврата до окончания договора.

Подробная информация – по телефону +7 (926)520-36-60, или почтой info@shininco.ru. ■



Компания SHININ (Москва) начала свою деятельность 1993 году как оператор небольшого зала развлекательных аппаратов. Впоследствии развилась в поставщика развлекательного оборудования, крупного сетевого оператора,

а также сервисный центр. В настоящий момент под управлением группы находится более 150 объектов. Дополнительную информацию и материалы Вы можете найти на сайте www.SHININ.ru.